

 **Global  
Gateway**



# **ANGOLA – EU LOBITO CORRIDOR BUSINESS FORUM**

**Sessão Comércio e Investimento**

*31 Março 2026*



# Agenda



ANGOLA – EU LOBITO CORRIDOR  
**BUSINESS FORUM**  
**2026**

- Estratégia Global Gateway
- Comércio e Investimento UE-Angola
- SIFA – Acordo de Facilitação de Investimentos Sustentáveis
- *Promoting Trade and Investment in Angola*
- Global Gateway Investment Hub
- Access2Markets
- Agrinfo
- Comércio e Investimento em Angola: Fazenda Girassol

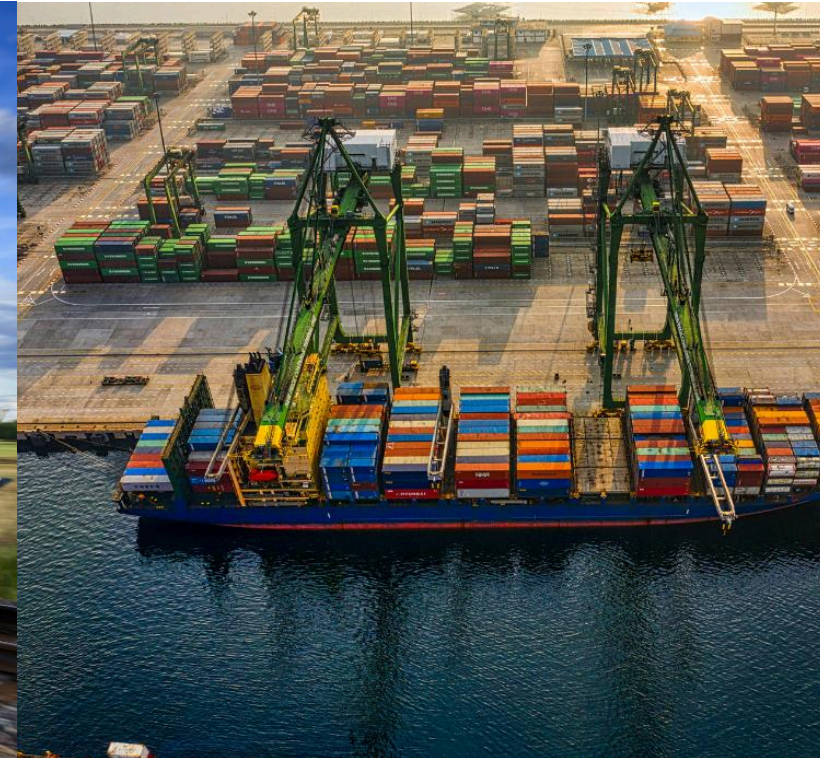
**One Forum, Two Phases**

One Forum, Two Phases

# Estratégia Global Gateway



ANGOLA – EU LOBITO CORRIDOR  
BUSINESS FORUM  
2026



# Estratégia Global Gateway



- ❖ Baseada nos princípios da UE e no seu valor acrescentado, para posicionar a UE de forma mais proeminente.
- ❖ Assente nos fundos públicos europeus, mas alavancando recursos das **instituições financeiras europeias** e do **setor privado**, para colmatar o défice de **investimento** necessário para atingir os **Objectivos de Desenvolvimento Sustentável**.
- ❖ Iniciativa **Team Europe**: Instituições europeias e os Estados membros.



Digital



Energia & Clim



Transporte



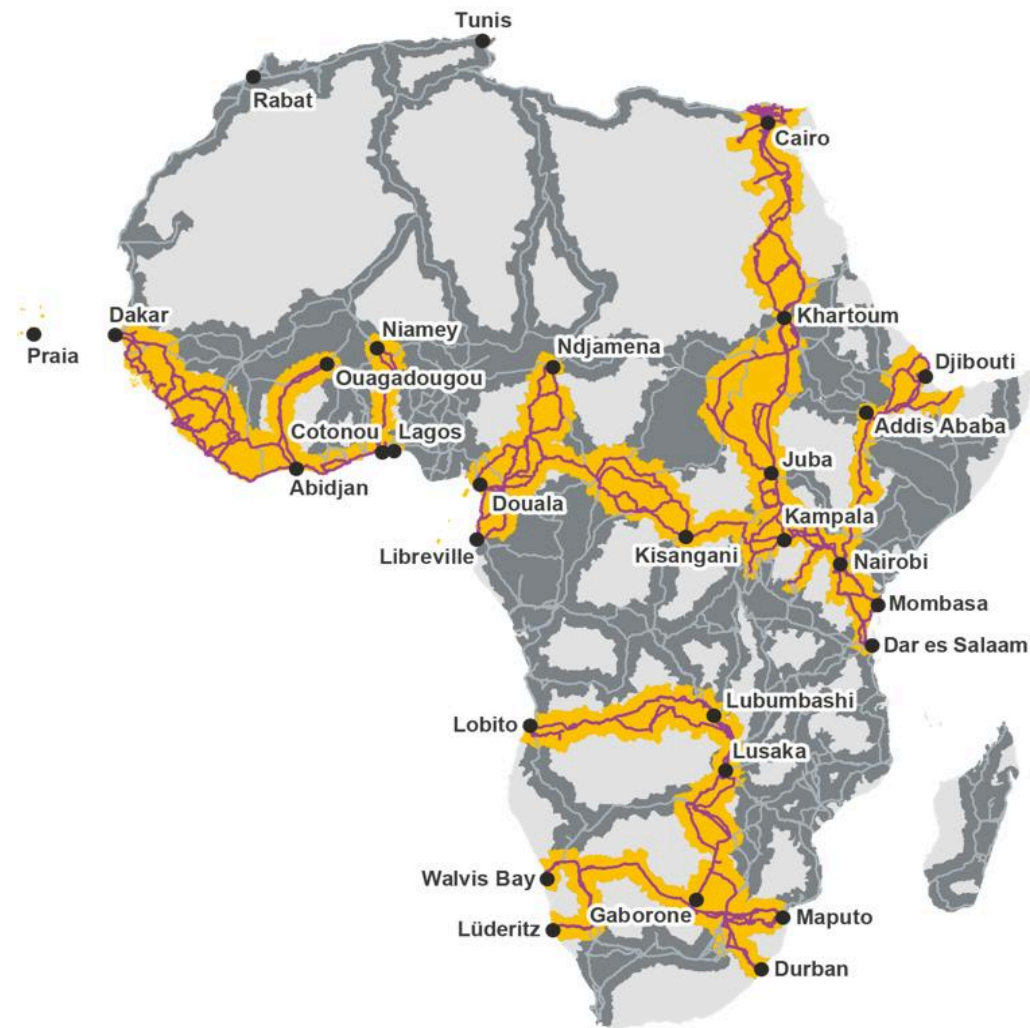
Educação & I&D



Saúde

# Global Gateway em África - Corredores estratégicos

- ❖ Para garantir **maior impacto** nestes domínios, num conjunto de 55 corredores estratégicos em África, **foram identificados 12 corredores prioritários**.



# Global Gateway em Angola – o Corredor de Lobito

- ❖ Um corredor de transporte, mas sobretudo um **corredor económico** tendo em vista a **diversificação da economia** e a **criação de emprego para os jovens** na região.
- ❖ A União Europeia é um dos **signatários do Memorando de Entendimento** para o desenvolvimento do Corredor de Lobito assinado em 2023, juntamente com Angola, a República Democrática do Congo e a Zâmbia, assim como os EUA, o Banco Africano de Desenvolvimento (AfDB), a Corporação Financeira Africana (AFC), e com Itália (2024).

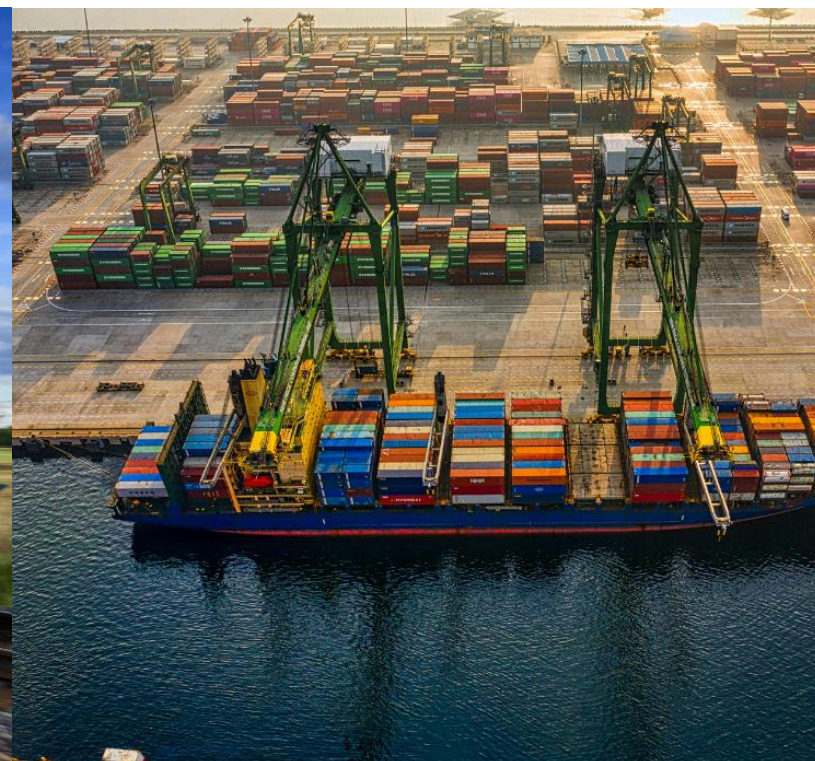


One Forum, Two Phases

# Comércio e Investimento UE-Angola



ANGOLA – EU LOBITO CORRIDOR  
BUSINESS FORUM  
2026



# Comércio e Investimento UE-Angola

- ❖ Sob o Sistema de Preferências Generalizadas\* (SPG) da União Europeia, Angola tem acesso ao mercado da UE com **isenção de tarifas aduaneiras e de quotas** devido ao seu estatuto de País Menos Desenvolvido (PMD)
  - ❖ No entanto, apenas cerca de **1% das exportações de Angola para a UE** (EUR 45M) foram ao abrigo do acordo SGP, uma vez que a importação de combustíveis minerais já está isento de taxas aduaneiras
- ❖ Na perspectiva da revisão do estatuto de PMD de Angola nos próximos anos, a UE e Angola já iniciaram conversações para a adesão de Angola ao **Acordo de Parceria Económica SADC-EU (EU-SADC EPA)**, com o objectivo de expandir o comércio e a diversificação do comércio entre a UE e Angola.
  - ❖ Os países que actualmente fazem parte deste acordo são África do Sul, Botswana, Eswatini, Lesoto, Moçambique e Namíbia
  - ❖ Todos estes países têm 100% de isenção de direitos aduaneiros e de quotas, à excepção da África do Sul (96%)
  - ❖ **85% das exportações da UE têm 100% de isenção de tarifas aduaneiras e de quotas** e 12.9% tarifas reduzidas, à excepção de Moçambique (74%)
  - ❖ Impacto dos Acordos de Parceria Económica com a UE nos últimos 10 anos:
    - ❖ O comércio com a UE  **aumentou em 38%** (importações da EU: 53%; exportações da EU: 24%)
    - ❖ O valor dos investimentos da UE  **aumentou em 18%**

\* Criado em 1971, o SPG da União Europeia (UE) é um regime que oferece aos países em desenvolvimento vulneráveis uma redução de direitos aduaneiros para as suas exportações para a UE. O SPG visa contribuir para o desenvolvimento económico dos países em questão, reduzindo a pobreza e criando empregos. Desta forma, estes países podem integrar-se melhor na economia global, através da exportação dos seus produtos para a UE.

# Comércio e Investimento UE-Angola

- Em 2024, a UE foi o **segundo principal parceiro de Angola no total de trocas comerciais (16.9%)**: o principal parceiro em importações (26.7%) e segundo em exportações (13.6%)

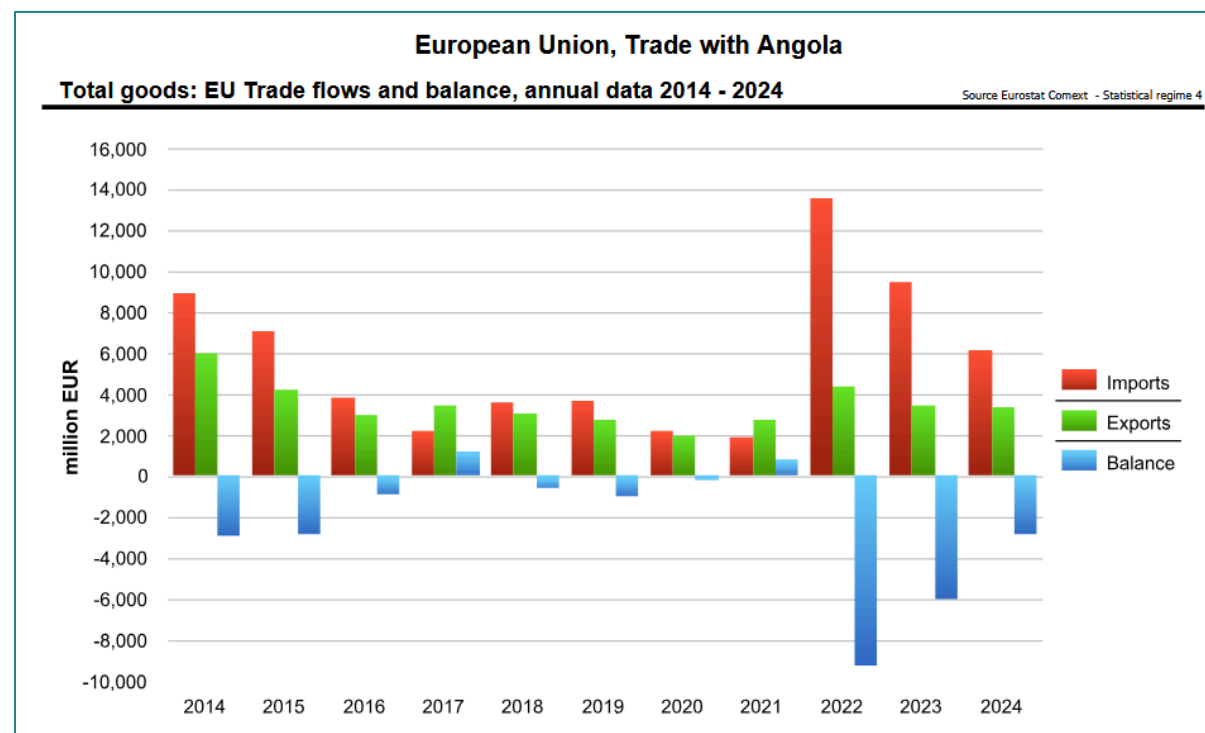
**Total Goods: Top trading partners 2024** Source IMF

Imports			Exports			Total trade		
Partner	million EUR	% World	Partner	million EUR	% World	Partner	million EUR	% World
World	12,973	100.0	World	38,056	100.0	World	51,029	100.0
1 EU27	3,467	26.7	1 China	16,604	43.6	1 China	18,412	36.1
2 China	1,809	13.9	2 EU27	5,175	13.6	2 EU27	8,641	16.9
3 India	1,228	9.5	3 India	3,735	9.8	3 India	4,963	9.7
4 United States	1,034	8.0	4 United States	2,104	5.5	4 United States	3,138	6.1
5 United Kingdom	1,024	7.9	5 South Africa	1,688	4.4	5 South Africa	2,062	4.0
6 South Korea	959	7.4	6 Canada	1,459	3.8	6 United Kingdom	1,804	3.5
7 Brazil	628	4.8	7 Singapore	1,283	3.4	7 Singapore	1,529	3.0
8 United Arab Emi...	416	3.2	8 Indonesia	1,080	2.8	8 Canada	1,506	3.0
9 South Africa	374	2.9	9 United Arab Emi...	896	2.4	9 United Arab Emi...	1,312	2.6
10 Singapore	246	1.9	10 United Kingdom	779	2.0	10 Indonesia	1,229	2.4
1 EU27	3,467	26.7	2 EU27	5,175	13.6	2 EU27	8,641	16.9

- Angola foi apenas o **50º principal parceiro da EU no total de trocas comerciais (0.2%)**

**Total Goods: Top trading partners 2024** Source Eurostat Comext - Statistical regime 4

Imports			Exports			Total trade		
Partner	million EUR	% Extra-EU	Partner	million EUR	% Extra-EU	Partner	million EUR	% Extra-EU
World	2,437,593	100.0	World	2,583,950	100.0	World	5,021,543	100.0
1 China	519,007	21.3	1 United States	532,306	20.6	1 United States	867,342	17.3
2 United States	335,035	13.7	2 United Kingdom	340,898	13.2	2 China	732,226	14.6
3 United Kingdom	164,217	6.7	3 China	213,219	8.3	3 United Kingdom	505,115	10.1
4 Switzerland	134,882	5.5	4 Switzerland	193,440	7.5	4 Switzerland	328,322	6.5
5 Türkiye	98,385	4.0	5 Türkiye	112,323	4.3	5 Türkiye	210,708	4.2
6 Norway	98,018	4.0	6 Japan	66,864	2.6	6 Norway	160,867	3.2
7 India	71,281	2.9	7 Norway	62,848	2.4	7 Japan	130,617	2.6
8 South Korea	68,135	2.8	8 South Korea	55,732	2.2	8 South Korea	123,866	2.5
9 Japan	63,754	2.6	9 Mexico	53,151	2.1	9 India	120,052	2.4
10 Vietnam	54,807	2.2	10 India	48,771	1.9	10 Brazil	89,552	1.8
47 Angola	6,155	0.3	62 Angola	3,343	0.1	50 Angola	9,498	0.2

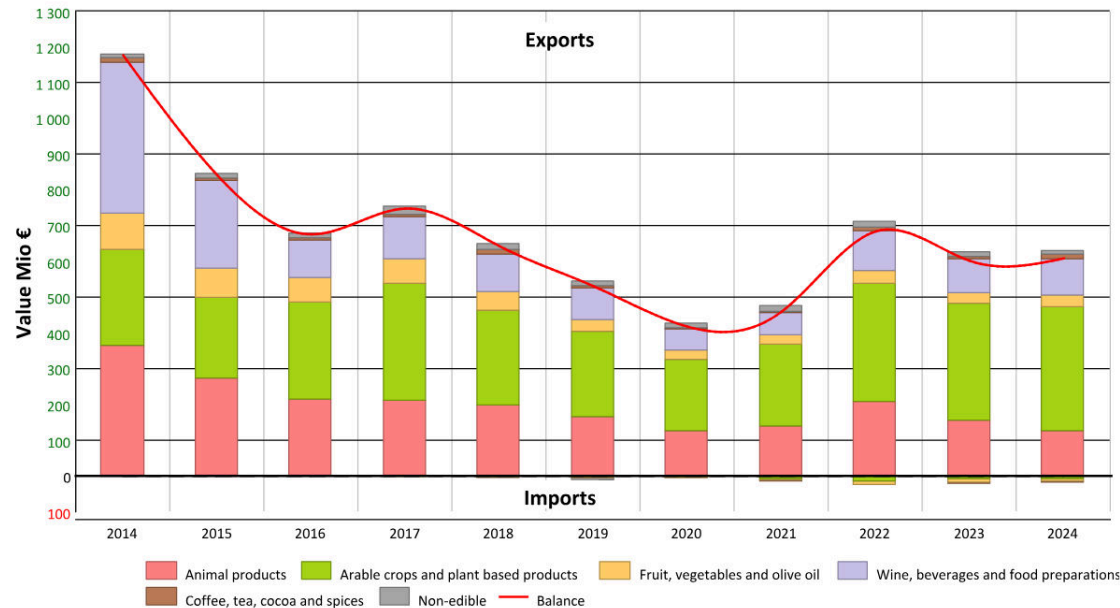


# Comércio e Investimento UE-Angola

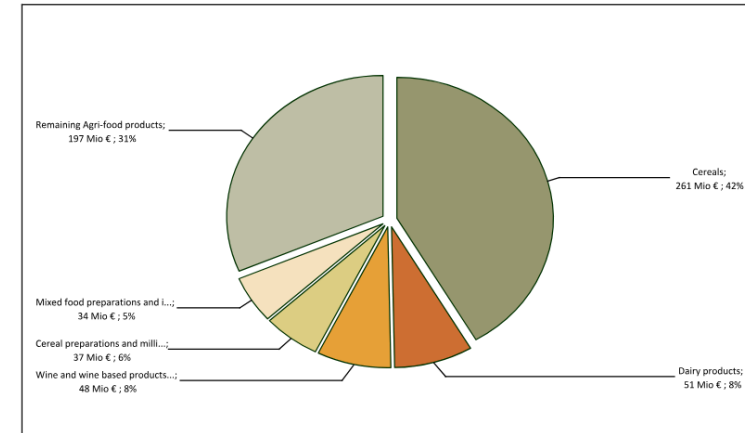
- Em 2024, no sector agro-alimentar, o **total das trocas comerciais foi de EUR 648M**: EUR 629M de exportações da UE (97%) e EUR 19M importações da UE

## EU Agri-Food trade with: Angola

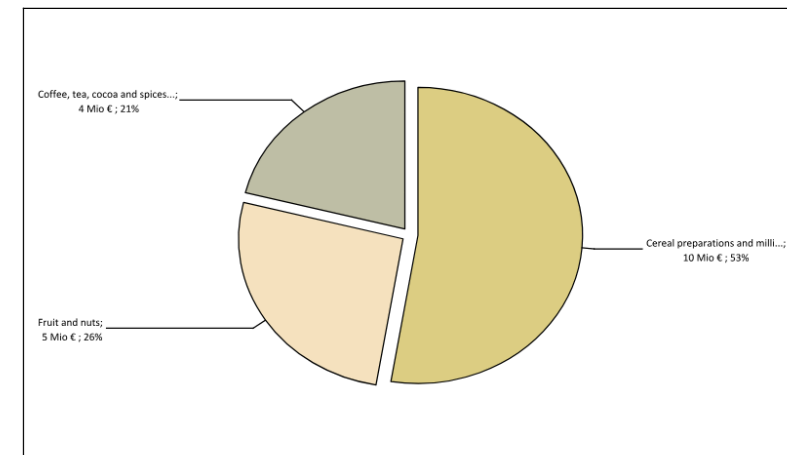
### 2. Structure of EU Agri-food trade with Angola, 2014 - 2024



Top EU Agri-food exports to Angola in 2024



Top EU Agri-food imports from Angola in 2024



# Comércio e Investimento UE-Angola

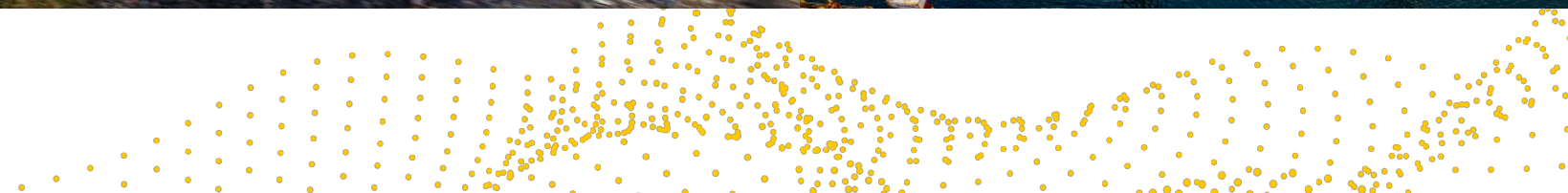
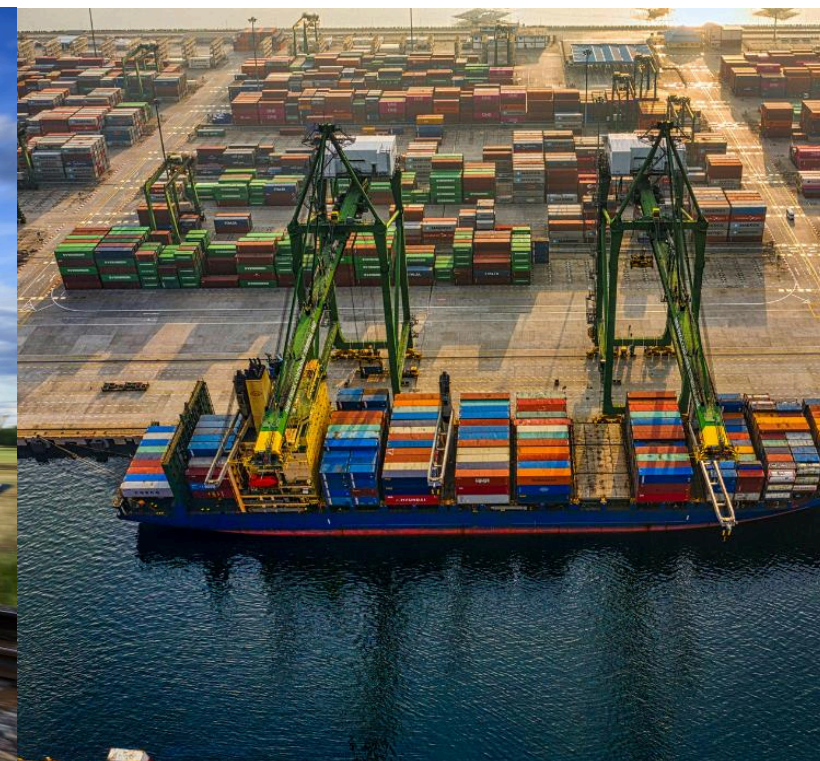
- ❖ Angola é o **6º destino de investimento da UE em África**
- ❖ Corresponde a **7% do total de Investimento Directo Estrangeiro da União Europeia em África**, num total de EUR 14.1 mil milhões
- ❖ O investimento de **Angola na União Europeia representava EUR 3.5 mil milhões** em 2021

One Forum, Two Phases

# SIFA – Acordo de Facilitação de Investimentos Sustentáveis



ANGOLA – EU LOBITO CORRIDOR  
BUSINESS FORUM  
2026



# SIFA – Acordo de Facilitação de Investimentos Sustentáveis

- ❖ O **SIFA – Acordo de facilitação de investimentos sustentáveis** entre a União Europeia e Angola, o 1º no mundo, entrou em vigora a 1 de Setembro de 2024
- ❖ O SIFA visa criar um ambiente de negócios mais **favorável, previsível e eficiente** e a fomentar investimentos sustentáveis (defendendo compromissos ambientais e climáticos, bem como o respeito pelos direitos laborais).
- ❖ O SIFA concentra-se na melhoria do ambiente empresarial através de medidas de facilitação de investimento, como **aumentar a transparência das regulamentações de investimento, promover o uso de governo electrónico para autorizações e reforçar o envolvimento dos intervenientes.**
- ❖ A facilitação de investimento beneficia tanto os **investidores estrangeiros como os locais**, especialmente as pequenas e médias empresas.



# SIFA – Acordo de Facilitação de Investimentos Sustentáveis

- ❖ O SIFA serve também de **plataforma de diálogo** para monitorar medidas de avanço do ambiente de negócios e da atração do investimento:
  - ❖ Entre a União Europeia e o Estado Angolano
  - ❖ Com a participação dos investidores/ empresas
  - ❖ Com a sociedade civil.
- ❖ Nos dia 3 Março 2026, decorreu a **2ª reunião do Comité de Facilitação do Investimento**, em Bruxelas: a primeira oportunidade formal para ambas as partes avaliarem, de forma abrangente, o progresso na implementação do SIFA.
- ❖ Esta reunião foi precedida pelo **Diálogo da Sociedade Civil** sobre o SIFA, que incluiu organizações registadas no Registo de Transparência da UE (ONGs, associações empresariais e profissionais, sindicatos, entre outros).



# SIFA – Acordo de Facilitação de Investimentos Sustentáveis

- ❖ A União Europeia e o Governo de Angola estão a trabalhar em conjunto na implementação de:
  1. Modernização da plataforma digital única de Angola para os investidores: **Janela Única do Investimento**
  2. Publicação da **lista de requisitos específicos para o investimento direto estrangeiro** em Angola
  3. Supressão das **taxas de acesso à versão online do Diário da República de Angola**

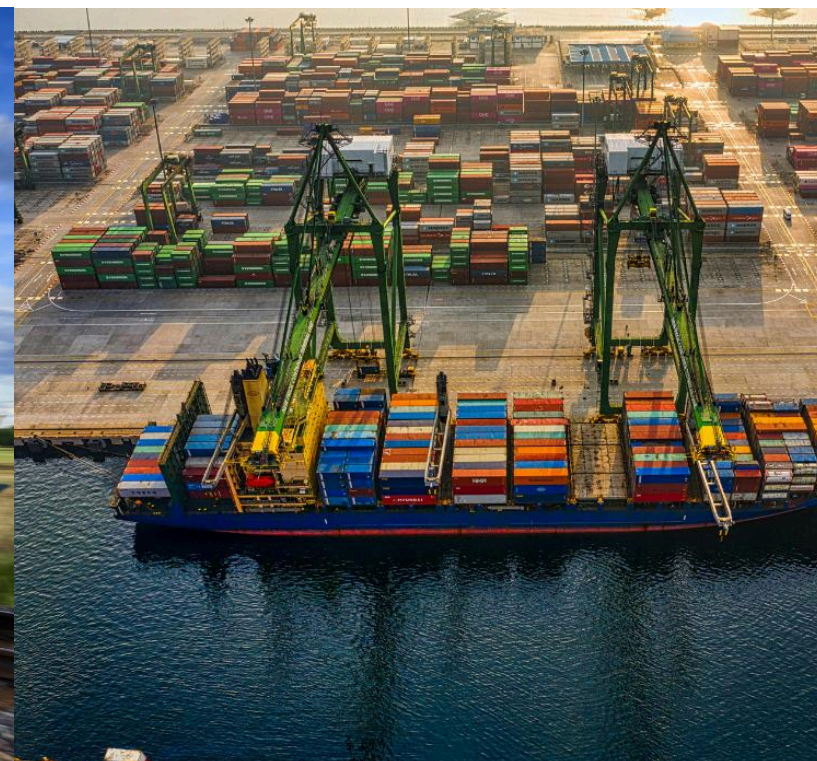


# One Forum, Two Phases

## Programa de Apoio à facilitação do Comércio e do Investimento



ANGOLA – EU LOBITO CORRIDOR  
BUSINESS FORUM  
2026



# Programa de Apoio à facilitação do comércio e do Investimento

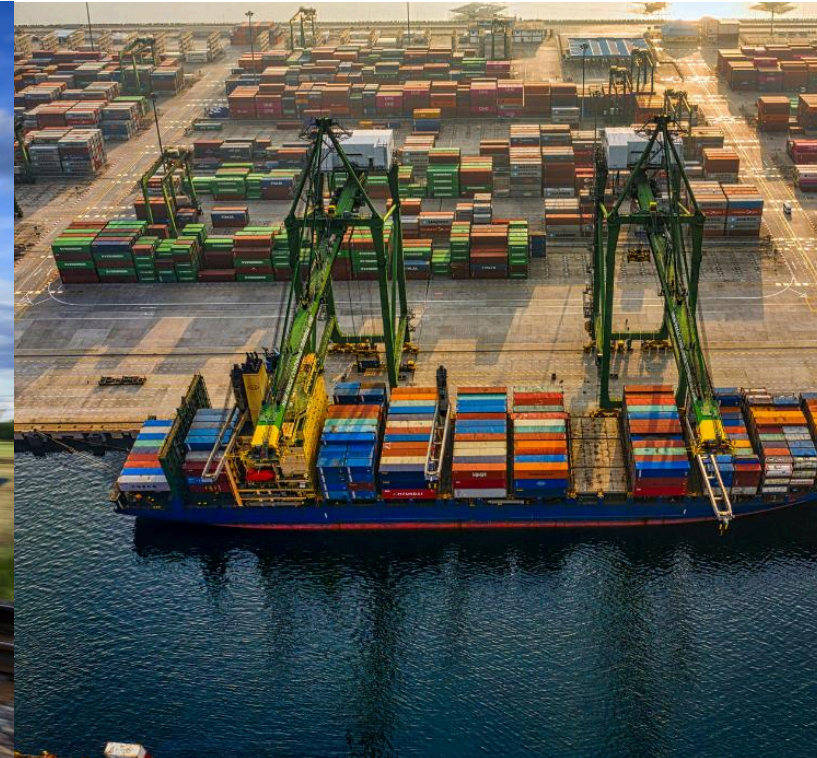
- ❖ *Promoting Trade and Investment in Angola*
- ❖ EUR 8.5M; Início previsto para 2º Semestre 2026
- ❖ A Acção visa **promover e aumentar o investimento e o comércio inclusivos e sustentáveis em Angola** através de:
  1. **Melhorar o ambiente empresarial** para investimentos inclusivos e sustentáveis;
  2. **Reforçar o quadro regulamentar e institucional** para o acesso ao mercado, exportação sustentável e comércio interno;
  3. **Aumentar o uso de plataformas e ferramentas digitais** que apoiam o desenvolvimento empresarial, o comércio e a inovação pelos sectores público e privado.

One Forum, Two Phases

# Global Gateway Investment Hub



ANGOLA – EU LOBITO CORRIDOR  
BUSINESS FORUM  
2026



# Investment hub: novo canal para as empresas da UE

Um **ponto de entrada único** para projetos alinhados com as prioridades da Estratégia Global Gateway, a fim **de colmatar o fosso** entre a ambição e a execução:

- identificação precoce de projetos promissores;
- facilitar a sua preparação e coordenação;
- e mobilizar o financiamento público e privado europeu.

➤ Contudo:

- **ausência de compromisso de apoio**
- **inexistência de fontes adicionais de financiamento** através da Investment hub



As empresas da UE devem, em primeiro lugar, contactar a sua **Team National / Equipa Nacional** para apresentar propostas à UE.

# Team National – Equipa Nacional

Principal ponto de entrada no IH

A Equipa Nacional tem as seguintes **responsabilidades**:

- **Reúne as principais partes interessadas a nível nacional:** organismos governamentais, DFIs, TCEs \*, associações empresariais, sector privado
- **Selecciona e apoia projetos Global Gateway** com forte potencial
- **Canaliza os projetos** para a Comissão Europeia para apoio coordenado através do Investment hub

# Investment hub — percurso em 3 etapas

1

**SUBMISSÃO**

- A **empresa da UE** envia a proposta de projeto à Equipa Nacional.
- A **Equipa Nacional** seleciona e apresenta à Investment hub.

2

**AVALIAÇÃO**

- A **DG INTPA** avalia com base em critérios de elegibilidade e avaliação e informa a Equipa Nacional dos resultados.

3

**APOIO**  
**Identificação & mobilização**

- A **DG INTPA** e a **Equipa Nacional** facilitam o acesso a apoio personalizado das **instituições financeiras** e de outras **equipas nacionais** com base nos obstáculos identificados pelas **empresas da UE**.



Base  
rotativa

1 mês

# Critérios de elegibilidade



## Quem pode candidatar-se...

- **Empresa com sede na UE**
- **Com uma contribuição própria de 10 %** da dimensão do investimento do projeto



## Requisitos do projeto:

- **Setores prioritários:** Clima & Energia, Digital, Saúde, Educação & Investigação, Transportes
- **País/região elegível:** América Latina e Caraíbas, África Subsariana, Ásia-Pacífico
- **Alinhamento estratégico** com os valores e objetivos da Estratégia Global Gateway.
- **Compromisso Equipa Nacional**
- **Montante mínimo: 10 milhões de EUR** (exceto para projetos emblemáticos)
- **Adesão do país parceiro** e interesse alinhado.

# Tipo de apoio disponível...



## Apoio financeiro

---

- **Empréstimos, equity e garantias:** Através das DFIs e das ECAs\*.
- **Financiamento misto / blended finance:** Combinação de subvenções da UE com financiamento privado/DFI.



## Apoio não financeiro:

---

- **Assistência técnica:** Contratos de prestação de serviços e reforço das capacidades.
- **Apoio político:** Redes diplomáticas e relações bilaterais da UE.
- **Market Intelligence:** Aconselhamento da rede Team Europe.

# Exemplo — Projeto de construção de turbinas eólicas

O apoio recebido através do Investment hub poderá incluir:

## Estudo exploratório

*Pela UE/DG INTPA*

Viabilidade técnica e avaliação de impacto ambiental

## Formação em competências para a mão de obra local

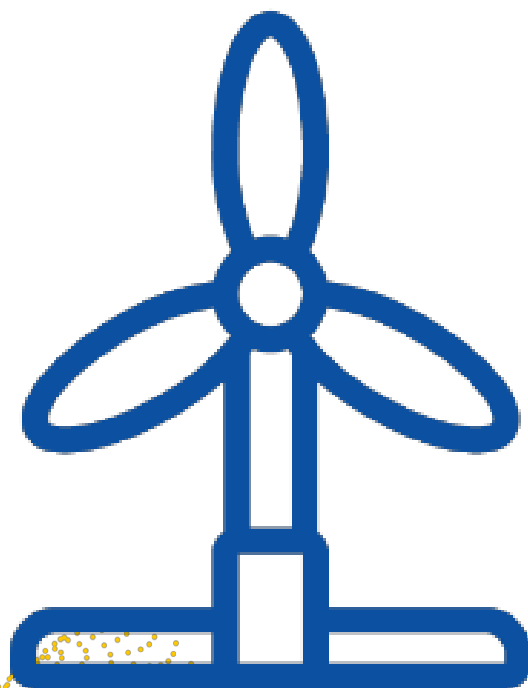
*Pela Equipa Nacional*

Reforço e criação de emprego a nível local

## Garantia off-take

*Pela Agência de Crédito à Exportação*

Atenuação dos riscos e segurança das receitas



## Empréstimo

*Por uma DFI*

Financiamento em condições preferenciais para a execução de projetos

## Assistência técnica.

*Por uma agência de cooperação dos EMs da UE*

Melhoria do quadro regulamentar e apoio às políticas

# Como apresentar um projeto à IH enquanto empresa

1. Preencha o formulário de candidatura.
2. Envie-o à equipa nacional da sua escolha\*.

- ✓ A Equipa Nacional procederá a uma verificação prévia da elegibilidade. Se a equipa nacional aprovar o projeto, definirá o seu potencial apoio e apresentará a proposta à DG INTPA
- ✓ A DG INTPA avaliará a proposta e responderá no prazo de quatro semanas.
- ✓ Se for selecionada, a DG INTPA prestar-lhe-á assistência na mobilização do apoio da Estratégia Global Gateway.

Para **mais informações**, visite a **[página Web do Investment hub](https://international-partnerships.ec.europa.eu/investment-hub_en)**  
**[https://international-partnerships.ec.europa.eu/investment-hub\\_en](https://international-partnerships.ec.europa.eu/investment-hub_en)**



**Contacto:** [INTPA-INVESTMENT-HUB@ec.europa.eu](mailto:INTPA-INVESTMENT-HUB@ec.europa.eu)

\* No caso de um consórcio, a empresa líder só exige uma apresentação.

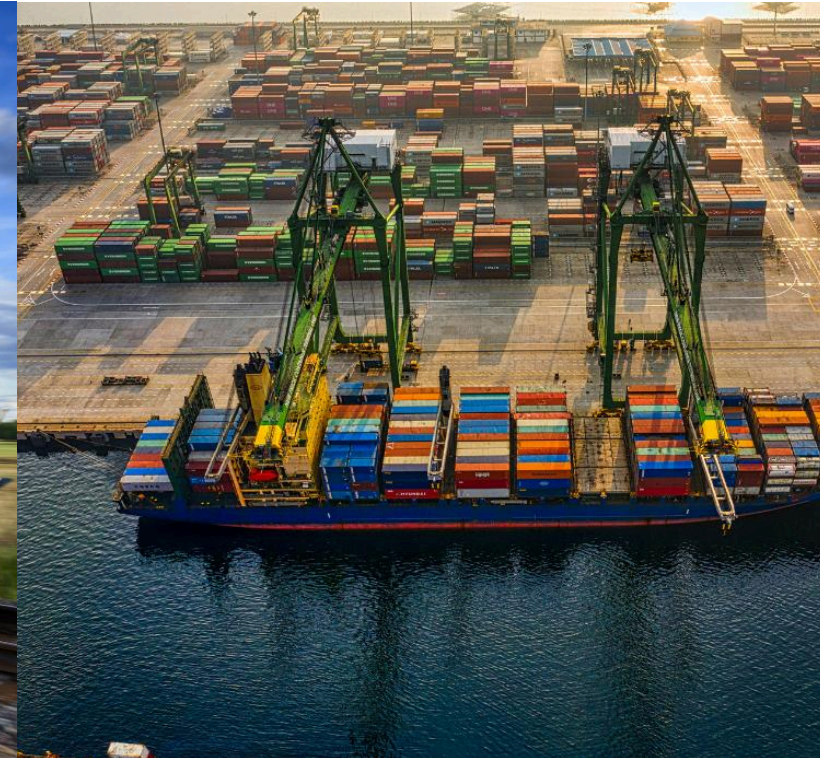
# GlobalGateway # TeamEurope

One Forum, Two Phases

# Access2Markets



ANGOLA – EU LOBITO CORRIDOR  
BUSINESS FORUM  
2026

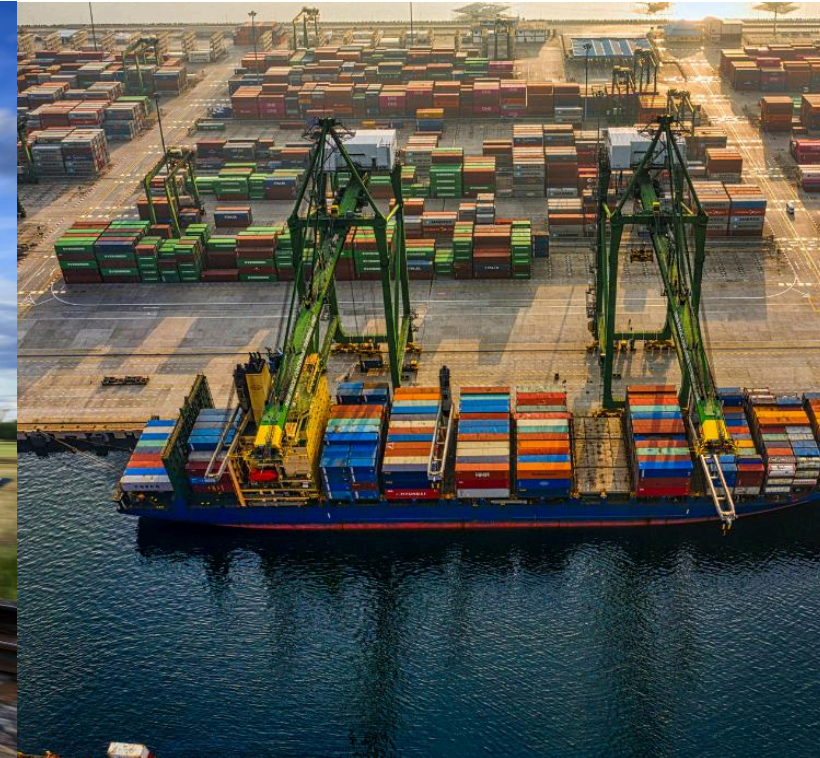


# One Forum, Two Phases

## AGRINFO



### ANGOLA – EU LOBITO CORRIDOR BUSINESS FORUM 2026

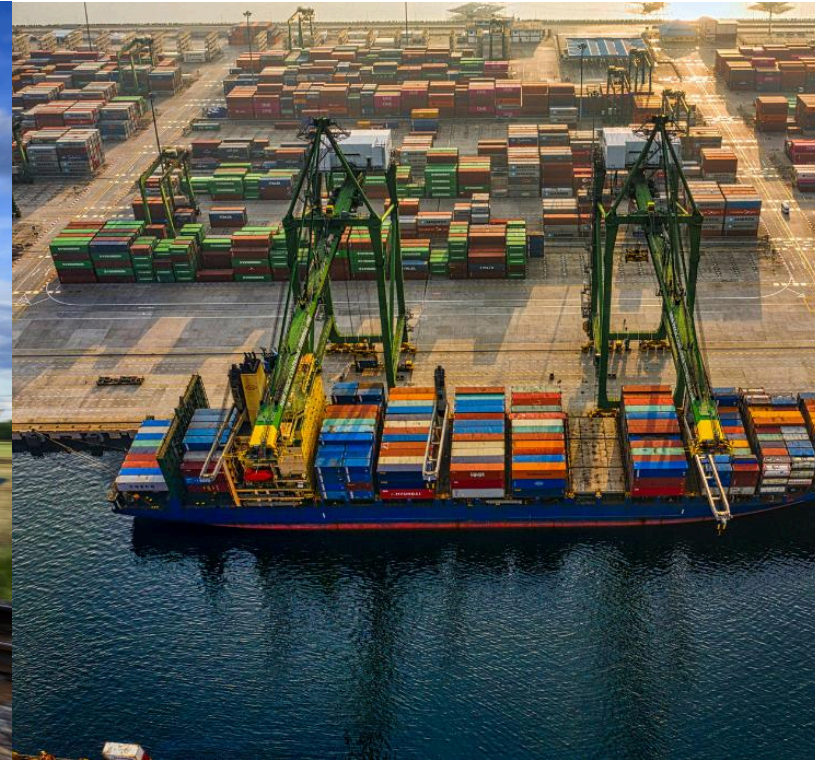


One Forum, Two Phases

# Comércio e Investimento em Angola: Fazenda Girassol



ANGOLA – EU LOBITO CORRIDOR  
BUSINESS FORUM  
2026



# One Forum, Two Phases

## Q&A



### ANGOLA – EU LOBITO CORRIDOR BUSINESS FORUM 2026

