

EUAFRICA

BUSINESS FORUM FACILITY

Formation sur l'investissement dans les énergies
propres en Afrique subsaharienne

EUAFRICA

BUSINESS FORUM FACILITY

Webinaire du 2 octobre 2025

Présentation des programmes européens
GET.invest & GET.transform

AGENDA

Heure	Sujet	Intervenant
11.30 – 11.35	Mots de bienvenue and introduction	EABF Facility
11:30 – 11.40	Questionnaire en ligne afin d’obtenir un aperçu des participants	EABF Facility
11:40 – 11.55	Présentation de la stratégie <i>Global Gateway</i> de l’Union européenne	M. Rigo Belpaire INTPA E3, Commission européenne
11:55– 12:00	Questions & Réponses	EABF Facility
12:00 – 12.10	Présentation de GET.invest et du programme de formation	Alexandra Niez GET.invest
12:10 – 12:20	Présentation de GET.transform	Gildas Siggini GET.transform
12:20-12:25	Questions & Réponses	EABF Facility
12:25– 12:30	Clôture – Prochaines étapes	EABF Facility

Survey link: **Expression of interest to attend the EABF2025**
<https://www.research.net/r/SaveTheDateEABF2025>





DR. ALEXANDRA NIEZ
Conseillère/Advisor

Introduction à GET.invest

*Service de conseil pour l'accès au financement
au service de l'investissement dans les énergies propres.*

GET.invest is co-funded by



Ministry of Foreign Affairs of the
Netherlands



Sweden
Sverige



Le défi

- **Des investissements beaucoup plus importants et beaucoup plus rapides sont nécessaires** pour atteindre les Objectifs de développement durable (ODD) et les objectifs climatiques (Agenda de Paris)
- **Complexité** : de nombreuses entreprises, de nombreux financiers – chacun avec ses propres préférences et modalités – et un paysage et un environnement de financement difficiles
- **Déconnexion** entre ceux qui ont besoin (secteur privé) et ceux qui ont des capitaux (financiers)
- **Secteur privé** : difficile d'accéder à des capitaux correspondant aux besoins, les processus sont trop longs
- **Financiers** : projets et entreprises pas prêts pour les banques, pas prêts à être financés
- **Besoin d'une solution** qui s'adresse à tout le monde, avec un minimum de complications, dans tous les pays



Notre Portfolio

HydroBox, Kenya

Production d'hydroélectricité dans des conteneurs maritimes

Volume d'investissement : 14m EUR



Notre Portfolio

Bodawerk (GOGO), Uganda

Entreprise d'e-mobilité avec assemblage local de batteries

Volume d'investissement : 9m EUR



Notre solution

- Programme **européen de mobilisation des investissements** dans les énergies propres, **guichet unique** de l'équipe **Europe Afrique Initiative de l'UE pour les énergies vertes**
- **Solution à l'échelle axée sur l'accès au financement** pour des entreprises du secteur privé spécialisées dans l'énergie propre et les développeurs de projets
 - **Soutien principal** : facilité ouverte à la demande pour des conseils d' « honnête courtier » sur la manière de devenir de lever des capitaux
 - **Complémentaires** : informations et données, mobilisation avec les associations, soutien financier en monnaie locale
- **Technologie agnostique - pour tous les modèles d'entreprise pertinents**
- Couvre l'**Afrique subsaharienne**, les **Caraïbes** et le **Pacifique**, dans le cadre de la plateforme **GET.pro**, mise en œuvre par **GIZ GmbH**

Étendu des service GET.invest

Nous en avons besoin

pour y parvenir des

Informations

(base de données de financement avec plus de 290 entrées, plateforme de données **Prospect**)

Mobilisation

(conférences, coopération avec des associations, recherche de projets)

EDGE Finance

(enabling domestic green energy finance)
(permettre le financement national des énergies vertes)

Conseil en matière d'accès au financement

Finance Catalyst

+

Finance Readiness Support

(coaching et conseil en tant que « courtier honnête »)



Comment travaillons-nous ? GET.invest déploie des services modulaires et évolutifs, éprouvés et testés, qui sont constamment ajustés et optimisés sur la base de plus d'une décennie de livraison consécutive et transparente.

Conseil en matière d'accès au financement

- Une offre **flexible et à la demande** pour **préparer les projets et les entreprises au financement et les mettre en relation avec les financiers appropriés**
- Procédure de candidature simple via le [site web GET.invest](https://www.getinvest.com), disponible toute l'année
- Équipes spécialisées dans le conseil et les transactions pour un soutien personnalisé
- Adaptés aux besoins de l'entreprise, y compris le soutien au développement commercial, la stratégie d'investissement, la structuration, l'accès au financement, la transaction et le soutien post-investissement
- Construire un pipeline pour les financiers, accélérer l'investissement



Notre portfolio

Destiny Corporation & Xylo Group, Uganda

Biomasse issue de déchets de bois pour production de bière

Volume d'investissement : 24,8m EUR

Comment fonctionne notre service de conseil en matière d'accès au financement ?

Point d'entrée simple et unique via notre site web – si l'évaluation est positive, la solution de conseil inclut:

- **Soutien au développement des entreprises** pour les entreprises en phase de démarrage, détenues et gérées localement
- **Conseils stratégiques** pour la collecte de fonds et le financement
- **Analyse de rentabilité et structuration financière**, modélisation financière
- **Identification des financements correspondants**, présentation aux financiers (lettre d'intention ou équivalent)
- **Conseil en matière de transactions** jusqu'à la clôture financière
- **Également : restructuration, aide à la « survie » en cas de crise**
- **Documentation de projection (y compris les études) et soutien juridique** pour assurer la bancabilité



Notre portfolio

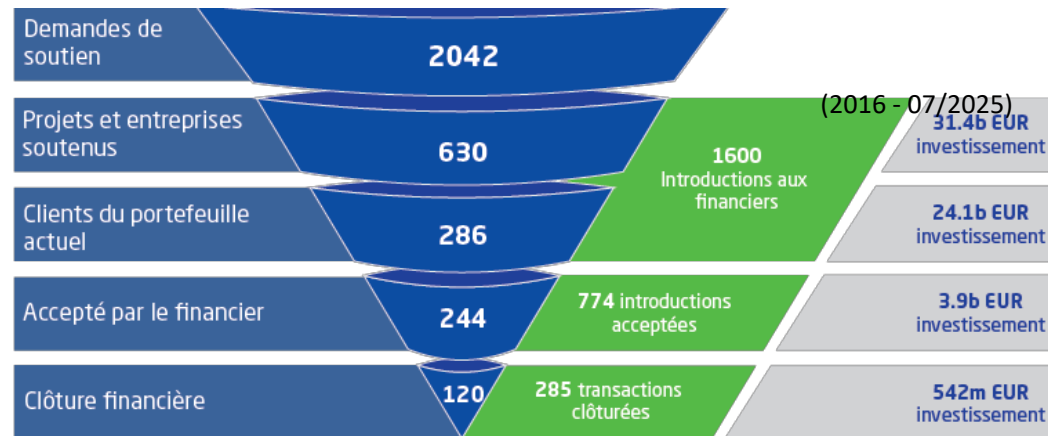
HydroBox, Kenya

Production d'hydroélectricité dans des conteneurs maritimes

Volume d'investissement : 14m EUR

Nos réalisations

- Une large part du marché atteinte
- Forte demande croissante, résultats tangibles mobilisant notamment des financements très catalytiques aux premiers stades



- Solide réseau de partenariats incluant autres partenaires de développement, associations du secteur privé et financiers

— Les volumes au stade « clôture financier » sont « attendus », reflétant la probabilité de réalisation.
— Les volumes au stade « accepté par le financier » sont « projetés », reflétant l'incertitude de concrétisation.



EDGE Finance: faciliter le financement national de l'énergie verte



Soutenir les institutions financières nationales tout au long de la chaîne de valeur du financement de l'énergie verte afin de débloquer les capitaux locaux

- **Renforcement approfondi des capacités pendant 6 à 8 mois**, y compris un accompagnement axé sur la demande, une formation et un soutien à la mise en réseau
- Large portée auprès des **cadres supérieurs, des équipes de crédit et des équipes commerciales** grâce à l'intégration en ligne et hors ligne
- Sélection de sujets en fonction des besoins pour développer une expertise **technique, opérationnelle et commerciale**
- **Liens étroits avec la Finance Access Advisory** pour améliorer l'accès des IF aux **projets susceptibles d'être financés**

Intégration innovante entre le hors ligne et le en ligne

Bénéficiaires



Coaching individuel



Formations pour soutenir le coaching

Divers



Classes virtuelles et formations en ligne

Partenaires de mise en œuvre



EDGE Finance : un positionnement fort après 1 an d'activité

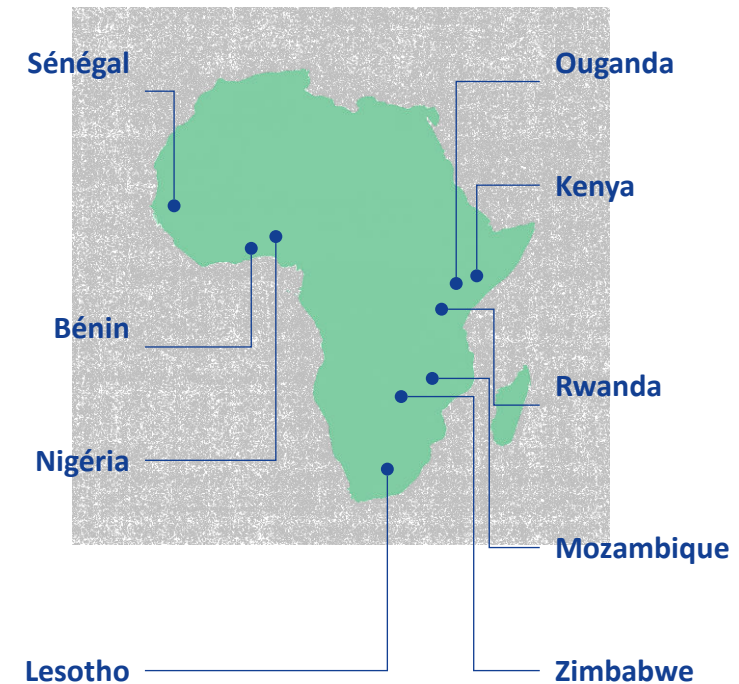


État actuel de la mise en œuvre

- Mise en œuvre active dans **neuf pays** de l'Afrique subsaharienne
- **16 institutions financières** dans le portefeuille actuel, couvrant une gamme d'institutions allant des **banques commerciales de premier plan aux IMF**

Perspectives d'avenir

- La mise en œuvre va se développer dans **d' autres pays** en 2026-27
- Une **expansion régionale** est envisagée
- Un **projet pilote** visant à relier les institutions financières aux financements, garanties et outils de réduction des risques offerts par les IFD européennes et internationales



Mobilisation



Événements et jumelages

- Événements industriels et sessions de rencontre
- En personne et virtuellement, mise en relation des entreprises et des financiers



Renforcer les associations

- Partenariats avec des associations professionnelles internationales et locales
- Formations et renforcement des capacités



Stimulation de la demande

- Création d'une réserve de projets C&I prêts à être investis grâce au programme de développement de projets
- Soutien à la préfaisabilité pour les entreprises locales



Information et données

Base de données de financement

- Plus de 290 entrées
- Base de données complète, consultable et précise sur les solutions de financement disponible



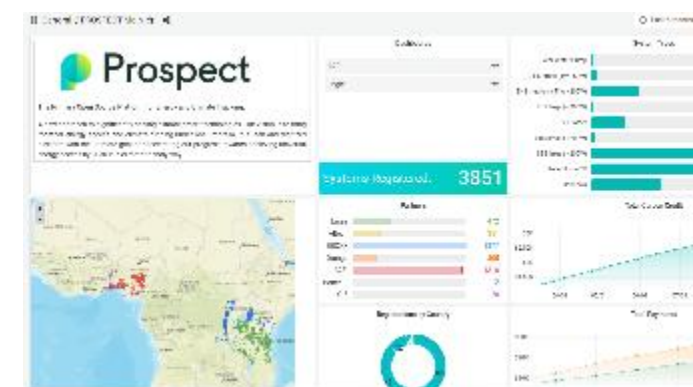
Aperçu du marché

- Conseils sur la manière de pénétrer un segment de marché spécifique (multilingue)



Prospect

- Plateforme de données à code source ouvert, gratuite et permettant de suivre les performances des systèmes énergétiques
- En partenariat avec l'A2EI



Contenu de la formation



Session 2: 15 Octobre – 11h30 à 12h30 CET

Expert: Samuel Martin, GET.invest Finance Access Catalyst Advisor

Faire des affaires dans le secteur des énergies propres en Afrique subsaharienne

Partie I

- Pourquoi l'impératif de la transition énergétique en Afrique subsaharienne ?
- Quelles technologies pour apporter des solutions énergétiques propres et fiables en Afrique subsaharienne
- Les modèles d'affaire
- Les obstacles au déploiement de ces modèles
- Quelques exemples de clients du Finance Catalyst

Partie II

Expert: Leo Echard, Global Solar Council Policy Officer

- Etat des lieux du solaire en Afrique

Contenu de la formation

Session 3: 29 Octobre – 11h30 à 13h00 CET

Expert: Maurice Pigaht- GET.invest Finance Catalyst Advisor

Du projet à la signature du financement

- Pourquoi l'impératif de la transition énergétique en Afrique subsaharienne ?
- Calendrier et phases du développement de projets en énergie en Afrique
- Outils financier populaire dans l'aide au développement: Results-based finance, outcomes-based financed, repayable grants, forgivable loans, guarantee facilities, technical assistance facilities
- Types de risques opérationnel et gestion contractuel de ces risques
- Types de risques financiers, garanties, risque de change de monnaie



Merci pour votre attention!

DR. ALEXANDRA NIEZ

Conseillère E-mail: Alexandra.niez@get-invest.eu



www.get-invest.eu



[@GET.invest](https://www.linkedin.com/company/get-invest)

GET.invest is co-funded by



Ministry of Foreign Affairs of the
Netherlands



Sweden
Sverige

